

地域金融機関の営業店で求められる 事業再生コンサルティングとは？

階層別に求められるスキルについて体系的に解説いたします。

【セミナー趣旨】

先般、平成25事務年度検査方針が公表されました。金融当局の軸足が「経営改善」から「成長育成」に変わったことに大きな特徴があります。「顧客企業の経営改善支援と事業再生にむけた取組み」に加え「新規融資を含む積極的な資金提供」が期待されています。しかし、収益を上げる営業推進を求められる営業店では、正直なところ混乱が生じています。弁護士のような法務知識があるわけではなく、公認会計士や税理士のようにタックスプランに精通しているわけではありません。事業DDをするにしても基本的には相手業界については素人といえます。いったい何をすればいいのか？支店長以下多くの職員が悩んでいるのではないのでしょうか。

本セミナーでは、有力地方銀行で多くの事業再生に関わり、その経験を踏まえ研修体系を整備・指導をしてきたCRC執行役員寺岡雅頭が階層別に求められるスキル取得について、自らのノウハウを体系的に解説いたします。金融機関の皆様には研修指導の参考として、中小企業を支援する専門家の皆様はもちろん、企業経営者の皆様にも興味深い内容となっています。

尚、本セミナーは下記の『ベテラン融資マンの知恵袋』（銀行研修社刊）の出版セミナーとして開催いたします。ぜひ皆様のご来場を心よりお待ちしております。

【主催】 経営革新等支援機関 CRC 代表理事 真部 敏巳
 【後援】 株式会社 アセットパートナーズ東北 / 株式会社 銀行研修社

【日時】 平成26年2月3日(月) 18:00~20:00
 開場: 17:30

【会場】 仙台ガーデンパレス
 仙台市宮城野区榴岡4丁目1-5 (仙台駅東口)
 TEL : 022-299-6211

【費用】 ①一般 5,000円(セミナー3,000円+書籍代2,000円)
 ②ピクチャークラブ会員、TAM講座生 3,000円
 (セミナー1,000円+書籍代2,000円)
 ③金融機関・CRC会員 書籍代2,000円のみ
 ※参加費は当日お支払下さい。
 ※書籍を既にお持ちの場合はお申出下さい。

【お問合せ】 株式会社 アセットパートナーズ東北
 TEL : 022-299-1851

【申込方法】 下記参加申込書にご記入の上、FAXにてお申込み下さい。
 FAX : 022-299-5188

＜プログラム＞
★18:00~19:45 寺岡 雅頭

- ・ 融資力低下の背景
- ・ 金融機関を取り巻く環境の変化と影響
- ・ 中小企業金融に対する行政の変化
- ・ 地域金融機関職員がすべきコンサルティング？
- ・ CRC教育研修事業の特徴

★19:45~20:00 真部 敏巳
 企業再建・承継コンサルの現場から



この書籍の
 筆者が語る！
 (2013年11/25新刊)

銀行研修社刊
 定価(本体2,200円+税)

【講師紹介】 寺岡 雅頭

山口県生まれ。慶応義塾大学経済学部卒業後 広島銀行入行。東京企画部を経て、融資第一部審査役。特定先審査・事業改善支援業務に従事。整理回収機構出向後、監査部、リスク統括部にて格付審査を担当。その後、融資企画部にて融資人材育成および研修体系の構築に従事。平成25年10月同行を退職。(株)エフティーエス(Financial Training Support Co.,Ltd.)を設立。CRC 企業再建・承継コンサルタント協同組合に参画し、執行役員教育研修事業部長に就任。

★ 本セミナーは全国で開催いたします。(詳細はHPで広報いたします)
 1/31札幌 2/4山形 2/12鹿児島 2/13福岡 2/14松江 2/19名古屋 2/21大阪 3/11岡山

セミナー参加申込書

※頂いた情報は、当組合セミナーの適切な運営・企画・改善およびお客様へのサービスのご提案の目的以外には利用いたしません。

フリガナ	書籍	所属、役職	
氏名	当日・持参	区分	一般・ピクチャー・TAM講座生・金融機関・CRC会員
フリガナ	書籍	所属、役職	
氏名	当日・持参	区分	一般・ピクチャー・TAM講座生・金融機関・CRC会員
会社・団体名	TEL		
業種	FAX		
所在地	e-mail		

返信先FAX: 022-299-5188