

顧問先の皆様へ

令和4年6月22日
税理士法人 大藤会計事務所
所長 大藤 正 樹

経営者塾のご案内

初夏の候、益々ご清祥のことと存じます。

前回ご好評いただいたアセットパートナーズ東北主催の経営者塾ですが、今年も開催することになりました。新型コロナ問題が落ち着きつつある中、今度はロシアによるウクライナ侵攻等、世界は日々大きく動いており、経済の面にも様々な影響が出ております。

今般、こうした経営環境の変化に対処すべく、本年も経営者や経営幹部の皆様を対象とした「経営者塾」を開催する事にしました次第です。

講師陣は、前回同様アセットパートナーズ東北所属の経営コンサルタント並びに各分野に精通した専門家となっております。

塾は、来月7月より別添の開催要領に基づき全5回を隔月で開催し、感染対策を踏まえ、全てリモートにてお手許のパソコンやスマートフォンでご視聴頂く企画となっております。また、当日ご参加いただけない方々には後日アーカイブス(録画ファイル)をインターネットを介してご視聴頂くことも可能となっております。

この機会に、改めて経営のノウハウを習得したいとお考えの方、激変する経営環境の変化にどう対応すべきかお悩みの方は、是非この機会に体系的に学んで頂ければと念願しております。奮ってのご参加をお待ち申し上げます。

記

1. 開催日程と講義内容、講師陣

別添のペーパーをご覧ください。

2. 会費

一講座3,000円(税込)、全5講座一括事前申込みの方 12,000円(税込)
ビクトリークラブ会員、東歩会会員は無料

3. その他、詳細は別添のペーパーをご覧ください。

令和4年度「経営者塾」カリキュラム

	日 時	テーマ	講師陣
第1回	令和4年7月15日(金) 15:00～17:30	試算表の財務戦略への活用法 生産性向上のポイントと効果	税理士・大藤正樹 中小企業診断士・国分三記久
第2回	令和4年9月16日(金) 15:00～17:30	『売上拡大』をメインテーマに 「DX化の事例と、ECを活用した売上拡大について」	上級ウェブ解析士・岡崎秀夫 販売促進サポーター・渡邊陽介
第3回	令和4年11月11日(金) 15:00～17:30	「埋もれた会社の資源で売り上げアップの目指し方」 「強み」を磨き上げて売上UP！	ターンアラウンドマネージャー・太田孝一 中小企業診断士・山田良子
第4回	令和5年1月20日(金) 15:00～17:30	「中小企業の人材課題の解決」 ～採用、育成、定着のポイントとは～	大石 豊 (リージョンズ株式会社 執行役員 東北カンパニー長) 阿部 健 (ヒトノチカラソリューションズ代表 人材コンサルタント) 佐々木篤 (アセットパートナーズ東北)
第5回	令和5年3月17日(金) 15:00～17:30	経営に活かせる経営方針書、経営計画書 ～作成のポイントとは～	佐々木篤(アセットパートナーズ東北)

※テーマ及び講師は変更になる場合がございます。

- ◆下記のご参加申込書にご記入の上、メールまたはFAXでお申込みください。
- ◆すべてリモート受講になりますので、メールアドレスは必ずご記入ください。
- ◆お申込み後に受講申込確認書をお送りします。受講料は同確認書記載の口座に事前にお振込みください。
ビクトリークラブ会員、東歩会会員は無料です。
- ◆テキスト及びリモート視聴用URLは、追ってお送り致します。

メール: y-kimura@tkcnf.or.jp
FAX: 022-299-5188

お問合せ: TEL 022-299-6010 大藤会計事務所 総務課/木村まで

【 ご 参 加 申 込 書 】

フリガナ	
会社名	
ご住所	
フリガナ	
お名前	
所属・役職	
TEL	
FAX	
メール アドレス	
受講講座 ○をつけてください	第1回 ・ 第2回 ・ 第3回 ・ 第4回 ・ 第5回 ・ 全講座

※頂いた情報は、当事務所及びアセットパートナーズ東北の講座の適切な運営・企画・改善及びお客様へのサービスご提案の目的以外には利用致しません。

□FAXによる案内不要 ※誠にお手数ですが停止するFAX番号をご記入の上、上記FAX送信先まで本紙を送信してください。